



Razem zbudujemy Twój **biznes**

PORTFOLIO

WEB-TECH & MOBILE

UX / UI DESIGN

SECURITY

BRANDING

2023



O NAS

Jesteśmy firmą specjalizującą się w projektowaniu i wdrażaniu wysoko wyspecjalizowanego oprogramowania, które jest kluczowym elementem w strategii rozwoju przedsiębiorstw i startupów. Od 2017 roku wspieramy rozwój polskich i zagranicznych firm, świadcząc profesjonalne usługi kreujące marki w procesie budowania biznesu na każdym etapie rozwoju. W zakresie naszych kompetencji mieszczą się również inne dziedziny m.in. strukturyzacja, optymalizacja i bezpieczeństwo baz danych.

Zatrudniamy wykwalifikowanych project managerów oraz programistów, którzy dają gwarancje realizacji projektu z zachowaniem najwyższej jakości. Stosujemy najnowsze paradygmaty programowania, które pozwalają na łatwy rozwój aplikacji i ewentualne połączenia z zewnętrznymi podmiotami.

Naszym głównym językiem programowania jest PHP, co wynika z faktu, że jest to jeden z najpopularniejszych języków. W większości projektów korzystamy z frameworka Yii2, który daje nam wiele korzyści w zakresie bezpieczeństwa i wydajności. Nasz zespół posiada również doświadczenie w pracy z innymi frameworkami PHP, takimi jak Laravel, Symfony czy CodeIgniter, co daje nam szerokie spektrum możliwości i elastyczność w doborze narzędzi odpowiednich dla danej aplikacji. Dzięki temu, jesteśmy w stanie zapewnić klientom kompleksowe rozwiązania dostosowane do ich potrzeb.

Zaufali nam:

 Telemedico

 m Leasing

 expander
Nieruchomości

 PLATFORMA
MIESZANIOWA

 Dawtona

 ODO 24

 EVALUER

 EMMERSON
EVALUATION

 kramik.pl



 tu.café
SWIEŻO PAJĄDA

 systeq

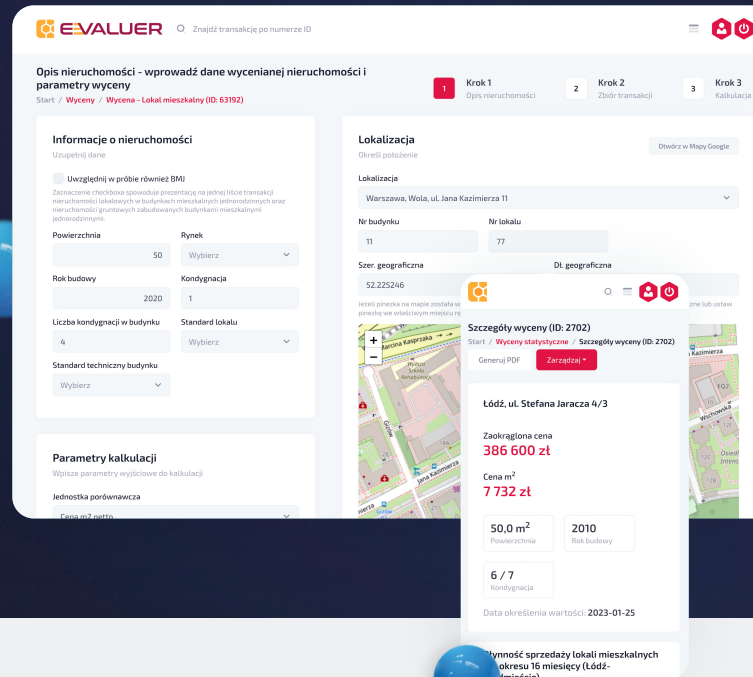
 devini

 GORSKIE
RESORTY

 Fly-Board.pl

Evaluer - aplikacja służąca do automatycznych i manualnych wycen nieruchomości

Dzięki możliwości wyboru między dwoma sposobami wyceny, bazującej na wielomilionowej bazie transakcji, wyniki są dokładne i rzetelne. W aplikacji zaimplementowano zaawansowane raporty analityczne oparte na dużych zbiorach danych. Użytkownicy mogą z łatwością porównywać wartości nieruchomości w różnych regionach i mieć wgląd w trendy rynkowe.



WYZWANIE

Integracja zaawansowanych algorytmów służących do oceny wartości nieruchomości na podstawie wielomilionowej bazy transakcji.

Jednym z największych wyzwań było przełożenie języka matematyki, na zautomatyzowany proces wyceny nieruchomości z zachowaniem bankowej dokładności wyliczeń. Precyzja wyceny była kluczowa, ponieważ błędne wyniki mogły prowadzić do poważnych konsekwencji i utraty zaufania do aplikacji. Priorytem było również zapewnienie szybkości działania obliczeń. Praca na tak dużym zbiorze danych wymagała precyzji w budowaniu zapytań do bazy danych. Dodatkowo niełatwym wyzwaniem było zaprojektowanie zaawansowanego lecz intuicyjnego interfejsu użytkownika.

METODOLOGIA PRACY

Podczas pracy nad aplikacją Evaluer konieczne było zastosowanie metodyki pracy DevOps. Metodyka ta integruje procesy developerskie z procesami operacyjnymi, co umożliwia ciągłą integrację i wdrażanie aplikacji, automatyzację procesów i testów, a także szybką reakcję na zmiany. Dzięki zastosowaniu metodologii DevOps mogliśmy zwiększyć wydajność i skalowalność aplikacji oraz zminimalizować ryzyko błędów i awarii systemu.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

Aby aplikacja Evaluer była wyróżniającym się produktem w swojej kategorii, musieliśmy podejść bezkompromisowo, do niżej wymienionych funkcjonalności. Każdy element musiał nie tylko spełniać określone funkcje, ale zachować przy tym dokładność przewidzianą dla aplikacji bankowych.

01. Dwie metody wyceny tradycyjnej

Pełne odwzorowanie metody korygowania ceny średniej, oraz porównywania parami.

03. Raporty Bigdata

Przetwarzanie i analizowanie dużych ilości danych w czasie rzeczywistym.

02. Wycena automatyczna AVM

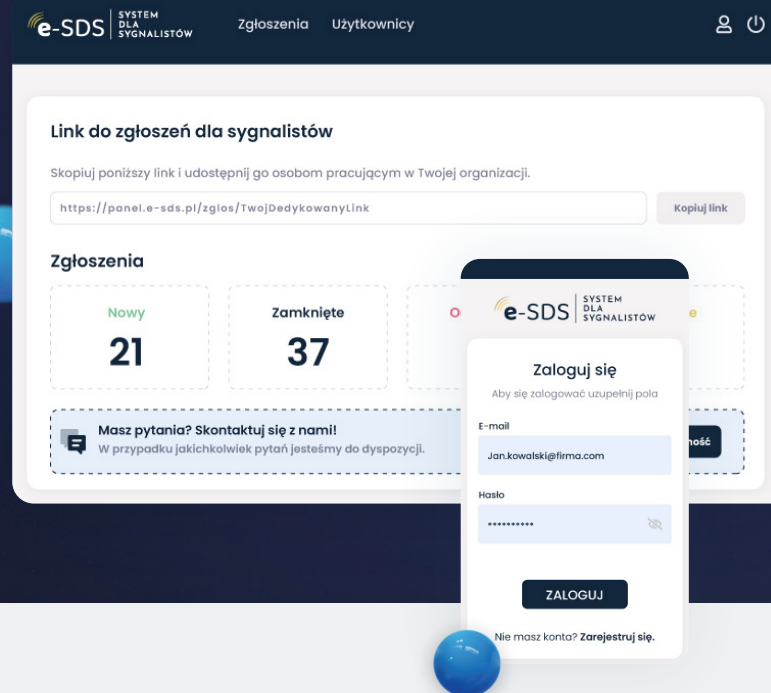
Zaimplementowanie algorytmu do szacowania wartości nieruchomości oparte na modelu regresyjnym.

04. Zaawansowana analiza trendu

Przewidywanie wartości ceny nieruchomości na podstawie wartości innych zmiennych niezależnych np. lokalizacji.

e-SDS - platforma umożliwiająca przyjmowanie zgłoszeń od sygnalistów.

To bezpieczna internetowa aplikacja umożliwiająca organizacjom i instytucjom publicznym przyjmowanie zgłoszeń od tzw. Sygnalistów. e-SDS funkcjonuje w modelu SaaS, tzn. nie wymaga wdrożenia lokalnego wewnątrz firmy, a jest w całości obsługiwana na dedykowanych serwerach.



WYZWANIE

Zabezpieczenie aplikacji przed wyciekiem danych wrażliwych, które będzie zgodne z wymaganiami unijnej dyrektywy.

Aplikacja dla sygnalistów wymaga zbierania i przechowywania poufnych danych, takich jak dane osobowe i informacje o incydentach, co zwiększa ryzyko naruszenia prywatności i bezpieczeństwa. Aby spełnić wymagania dyrektywy, aplikacja musi być zabezpieczona odpowiednim poziomem szyfrowania i zabezpieczeń, aby chronić dane użytkowników. Dodatkowym utrudnieniem jest konieczność integracji aplikacji z już istniejącym systemem klienta, który może zawierać podatności, które również trzeba wyeliminować.

METODOLOGIA PRACY

Zespół tworzący aplikację e-SDS składał się nie tylko z osób technicznych. Razem z naszym partnerem z dziedziny ochrony danych osobowych tworzyliśmy grupę, która pracowała w metodologii Scrum. Natomiast fakt, że musi to być łatwa, dostępna dla każdego aplikacja, zobowiązał nas do bardziej ludzkiego podejścia prowadzenia projektów. Czerpaliśmy garściami z metodyki Design Thinking, a naszym podstawowym narzędziem było nieocenione Miro.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

Ta pozornie nieskomplikowana aplikacja, aby spełniała swoje założenia, musi przede wszystkim być dostępna i łatwa w obsłudze dla przeciętnego Kowalskiego. Z kolei z punktu widzenia właściciela organizacji, możliwość dostosowania aplikacji do procedur firmowych będzie warunkiem koniecznym.

01. Wybór metody zgłoszeń

Możliwość wyboru metody zgłoszeń (jawna lub anonimowa) w zależności od polityki firmy.

03. Śledzenie postępu rozwiązywania incydentów

Zarówno sygnalista, jak i operator, mają wgląd w przebieg postępu, aplikacja wysyła powiadomienia o zmianach.

02. Analiza danych i raportowanie

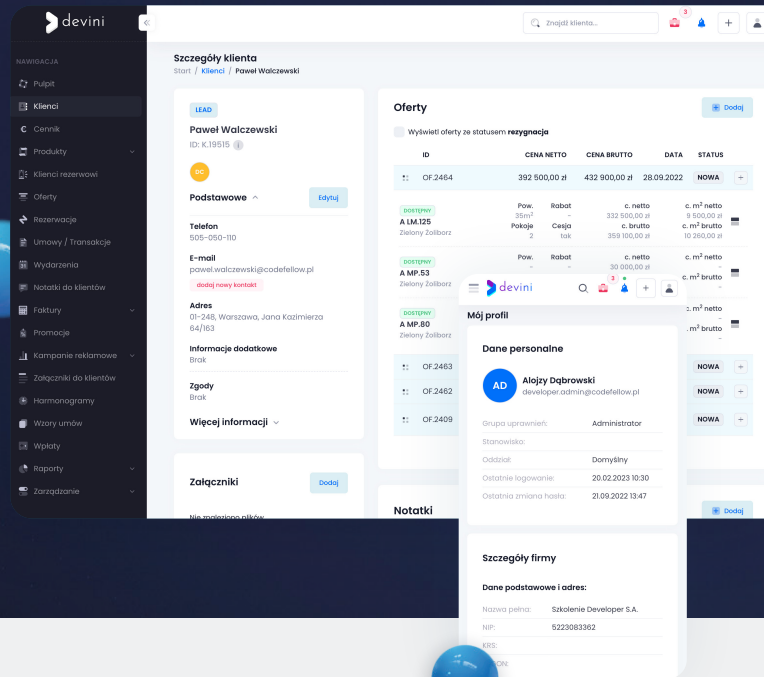
Administrator ma możliwość wygenerowania zaawansowanych raportów statystycznych w obrębie swojej organizacji.

04. Integracja z innymi systemami

Na życzenie Klienta, wykonujemy integracje z dowolnymi systemami poprzez API.

Devini- aplikacja do obsługi Deweloperów i Inwestorów na każdym etapie inwestycji.

Devini to system CRM służący do łatwego i efektywnego zarządzania inwestycjami deweloperskimi, umożliwiając zarówno deweloperom, jak i inwestorom śledzenie postępu projektu, kontrolowanie kosztów, komunikowanie się z zespołem i podejmowanie decyzji opartych na analizie danych.



WYZWANIE

Dostosowanie aplikacji do specyficznych potrzeb projektów deweloperskich i inwestorów.

Jednym z największych wyzwań w projektowaniu aplikacji do obsługi Deweloperów i Inwestorów jest zintegrowanie wielu funkcjonalności w jednym narzędziu, co wymaga precyzyjnego planowania i projektowania interfejsów użytkownika, aby zapewnić użytkownikom łatwe i intuicyjne korzystanie z aplikacji. Połączenie ze sobą wielu systemów tj. systemu zarządzania harmonogramem wpłat, zarządzanie plikami, moduł poczty e-mail, kalendarz, wymaga ciągłej pracy, ponieważ produkt musi być dostosowany do wymagań każdego z naszych klientów.

METODOLOGIA PRACY

Projekt aplikacji wymagał przygotowania kilku prototypów, aby dostosować ją do specyficznych potrzeb każdego klienta. W tym celu skorzystaliśmy z narzędzia Figma, które pozwoliło nam na szybkie i efektywne prototypowanie interfejsu użytkownika. Aby zapewnić skuteczną komunikację i współpracę z klientami, wykorzystujemy platformę ClickUp. Pozwala ona na łatwe zarządzanie projektami, delegowanie zadań oraz umożliwia pracownikom klientów na bieżąco przekazywanie nam swoich uwag i pomysłów.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

Podstawą sukcesu tego typu aplikacji jest możliwość dopasowania systemu pod potrzeby biznesowe klienta, dlatego kluczową funkcjonalnością jest skalowalność aplikacji.

01. System zarządzania projektami

Śledzenie postępów, harmonogramowania zadań i przypisywania ich do zespołów.

03. Systemy zarządzania dokumentami

Przypisywanie dokumentów do inwestycji. Autouzupełnianie danych danymi klienta.

02. Integracja API z systemami Deweloperów

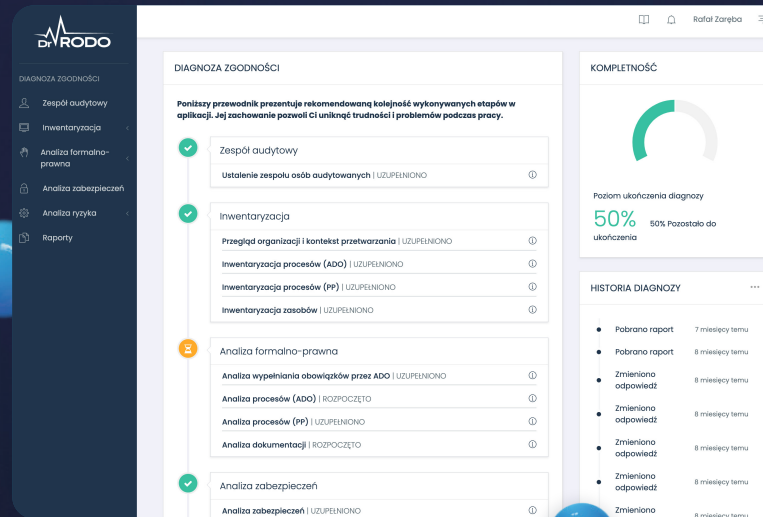
Import i export inwestycji. Automatyczna aktualizacja baz danych.

04. Systemy do analizy danych

Analiza i raportowanie pracy zespołu, oraz tworzenie raportów sprzedażowych.

DrRODO - samodzielnie wykonaj audyt, analizę ryzyka i DPIA.

Aplikacja DrRODO służy do inwentaryzacji procesów, zasobów oraz dokumentacji. Przy pomocy DrRODO można wykonać audyt, oszacować skutki przetwarzania DPIA i oszacować ryzyko. Aplikacja jest dostępna w modelu SaaS oraz on-premises, dzięki czemu może być zainstalowany na dowolnej infrastrukturze klienta.



WYZWANIE

Przełożenie regulacji RODO i DPIA na intuicyjną aplikację dostosowaną do potrzeb branż i jej klientów.

W projektowaniu aplikacji konieczne było zrozumienie branży, aby dostarczyć odpowiednie narzędzia i wsparcie, które będzie odpowiadać na potrzeby i wymagania klienta. Dodatkowo, aplikacja musi być wystarczająco elastyczna, aby dostosować się do różnych sytuacji i kontekstów, w których przetwarzane są dane osobowe.

METODOLOGIA PRACY

DrRODO to aplikacja przeglądarkowa, z możliwością zainstalowania jej na serwerze klienta (on-premises). Przez co nasze podejście do tego projektu było różne od klasycznego podziału na back-end i front-end. Na etapie koncepcyjnym musieliśmy wspólnie z naszym klientem przeanalizować metody aktualizacji aplikacji oraz zabezpieczenie kodu źródłowego, zarówno wersji SaaS, jak i on-premises. Dlatego tak ważne było, aby na samym początku prac, przewidzieć wszystkie możliwe przeszkody, które mogłyby wpłynąć na skalowanie aplikacji w przyszłości.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

Aplikacja uwzględnia różne sytuacje, w których mogą być przetwarzane dane osobowe, takie jak zdarzenia kryzysowe czy przestępstwa, które wpływają na proces przetwarzania danych. W związku z tym produkt musi zawierać funkcje, które ułatwiają użytkownikowi przeprowadzenie procesu w sposób efektywny i zgodny z wymaganiami regulacji.

01. Audyt DPIA

Raport obejmujący plan postępowania z ryzykiem dla procesów przetwarzania danych obciążonych ryzykiem nieakceptowalnym.

02. Analiza ryzyka

Narzędzie określające jakie rodzaje zabezpieczeń należy zastosować w organizacji, jakie obszary są newralgiczne.

03. Inwentaryzacja i wykaz procesów

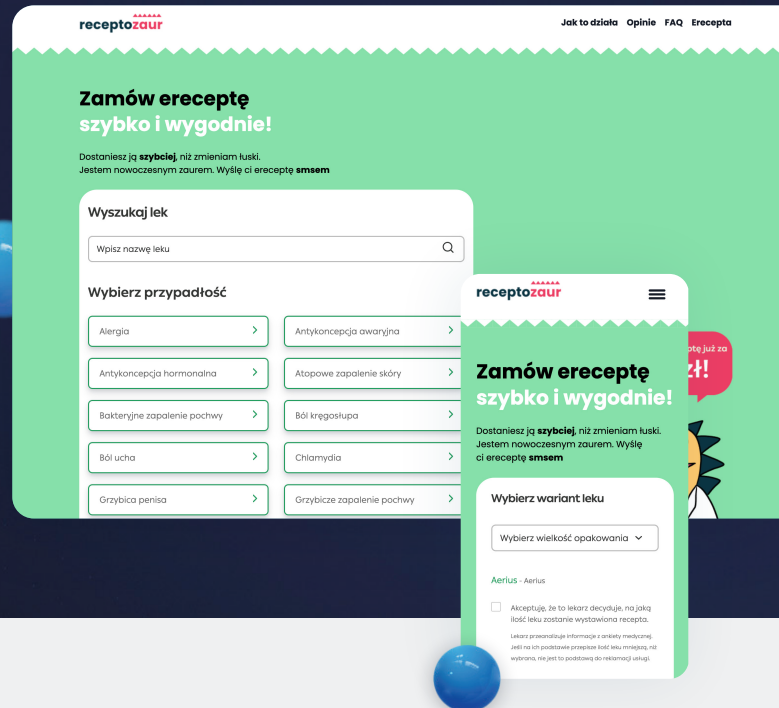
Baza predefiniowanych procesów dostosowana do różnych branż

04. Generowanie raportów

Po zakończonym audycie można wygenerować raport zgodności z RODO, oraz raport analizy ryzyka i DPIA.

Receptozaur - to portal, w którym w 5 minut zamówisz e-receptę.

Ten projekt wykonaliśmy w ramach współpracy z firmą Telemedico. Receptozaur to platforma, która umożliwia w łatwy sposób zamówienia leku na receptę. Użytkownicy, po wypełnieniu ankiety medycznej i wyborze leku, tworzą zamówienie, które następnie analizuje lekarz. Jeśli nie widzi on żadnych przeciwwskazań, to wystawia e-receptę, która po chwili pojawia się w formie wiadomości SMS na telefonie klienta.



WYZWANIE

Synchronizacja listy leków przy pomocy metody API, z uwzględnieniem wykluczeń środków objętych restrykcjami.

Prawo wyraźnie reguluje, na które leki oraz z jakich grup można wysyłać na e-receptę. Dlatego kluczowe było zabezpieczenie, aby leki te były niedostępne. Dodatkowo każdy lek, który można wybrać na stronie, musi być zaprezentowany w takiej formie, w jakiej aktualnie jest dystrybuowany w aptekach, tj. wielkość opakowania i dawki. Zabezpieczenie tych danych, oraz nieustanne aktualizowanie bazy danych było jednym z kluczowych wyzwań w tym projekcie.

METODOLOGIA PRACY

Receptozaur jest częścią większej infrastruktury, z którą łączy się przy pomocy API. Firma Telemedico, która jest m.in. internetową przychodnią, pracowała z nami nad tym projektem w metodologii SCRUM. Podczas projektu korzystaliśmy z narzędzia Trello, zarówno do planowania sprintów, jak i tworzenia Product Backlogu. Związku z tym, że w procesie uczestniczyły tylko osoby techniczne, mogliśmy ograniczyć się do prowadzenia projektu w sposób typowy dla firm IT.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

W tym projekcie bardzo istotny był wygląd aplikacji. Przyjemność z obsługi była bardzo istotna, ponieważ zakup leku nigdy nie jest czymś nadwyraz przyjemnym. Dlatego strona została zaprojektowana przez doświadczonego UX designera.

01. Automatyczny zwrot kosztów

Jeśli lekarz nie wystawi recepty, to system automatycznie zwraca klientowi środki na konto.

03. Wyszukiwarka leków

Szybka wyszukiwarka z funkcją autocomplete, ułatwiająca użytkownikowi wybór właściwego leku.

02. Web Content Accessibility Guidelines

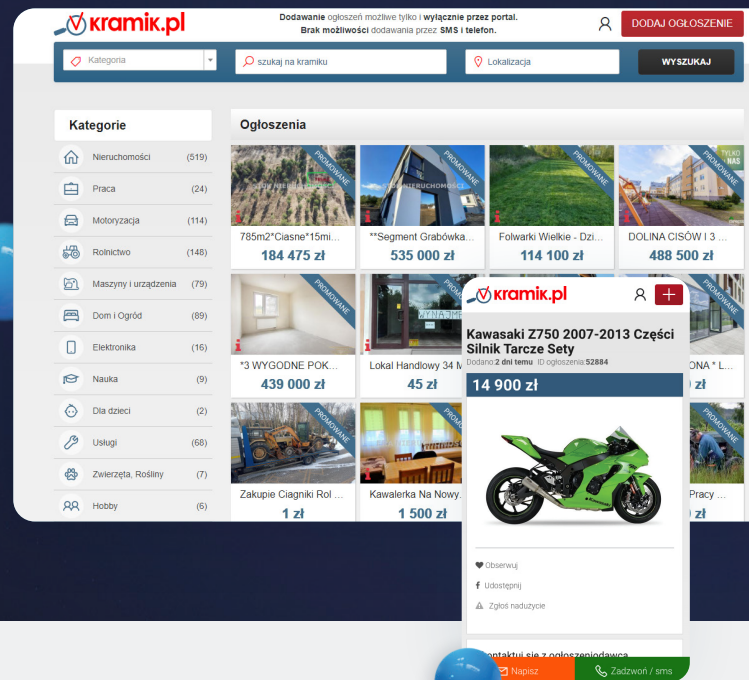
Strona jest dostosowana do osób z niepełnosprawnością, spełnia standardy WCAG 2.1.

04. Google Analytics Event Tracking

Implementacja zaawansowanych skryptów śledzących, aby przeanalizować sposób interakcji użytkowników ze stroną.

Kramik - internetowy portal ogłoszeniowy.

Jest to portal ogłoszeniowy skupiający się na lokalnych ofertach, umożliwiającym łatwe i szybkie przeglądanie ogłoszeń z różnych kategorii, takich jak nieruchomości, praca, usługi, czy motoryzacja. Umożliwia zamieszczanie ogłoszeń przez osoby prywatne, jak i firmy oraz łatwe nawiązywanie kontaktu między sprzedającym, a kupującym.



WYZWANIE

Zaprojektowanie systemu wyszukiwania, który promuje oferty atrakcyjne, o dużej wartości dla odwiedzających.

Portal ogłoszeniowy to przede wszystkim wiecznie żywy twór, który cały czas zmienia się wraz z napływem użytkowników. Aby zachęcić ludzi do odwiedzania strony i wstawiania swoich ogłoszeń, konieczne było zaprojektowanie systemu, który będzie premiował takie ogłoszenia, które są atrakcyjne, zarówno wizualnie, jak i merytorycznie. Najtrudniejsze jest dobranie takich parametrów, aby wypośredkować współczynnik jakości.

METODOLOGIA PRACY

Portal jest w pewnym sensie hubem kilku działalności, mianowicie lokalnej gazety oraz biura nieruchomości. Sama strona internetowa jest rozwinięciem istniejących już biznesów. W związku z tym, aby wpasować ten produkt w model biznesowy naszego klienta, musieliśmy zrozumieć gdzie jest początek ścieżki klienta oraz gdzie chcemy go zaprowadzić. Podczas pracy nad tym projektem spędziliśmy wiele godzin na wspólnych warsztatach z klientem, który dostarczyły nam dużo wiedzy na temat specyfiki grupy docelowej oraz tego, w jaki sposób powinniśmy zaprojektować ten portal.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

Oprócz dodawania i wyświetlania ogłoszeń, Portal Kramik jest zintegrowany również z innymi tego typu lokalnymi przedsięwzięciami. Dodatkowo na portalu ukazują się ogłoszenia z kategorii nieruchomości, które są importowane z popularnych systemów CRM dla biur nieruchomości.

01. Zarządzanie kategoriami i atrybutami

Administrator ma pełną swobodę w zarządzaniu kategoriami i dynamicznymi, zależnymi od siebie atrybutami.

03. Import ofert nieruchomości

Portal obsługuje najpopularniejszy format importu ogłoszeń nieruchomości otodom.

02. Ogłoszenia premium

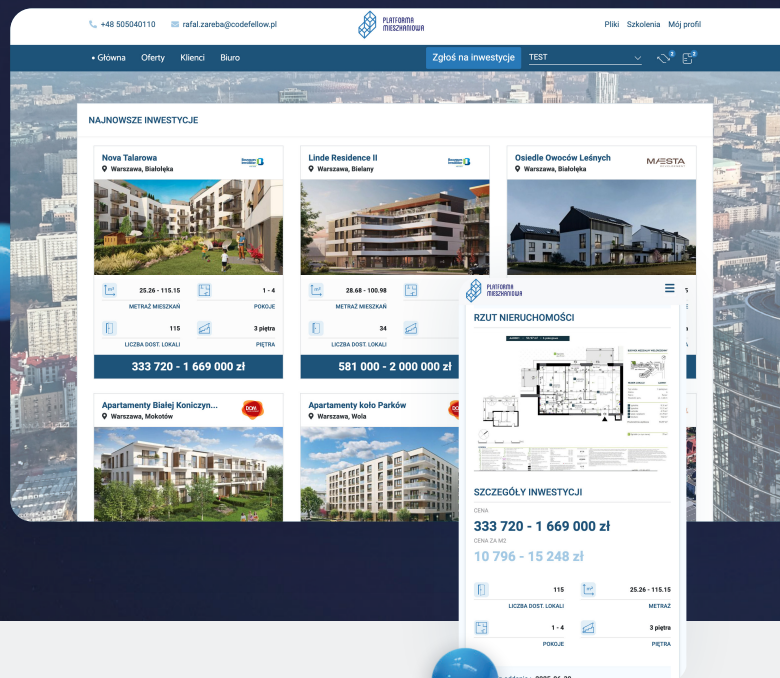
Użytkownicy mogą kupować ogłoszenia o wyższym priorytecie pozycjonowania.

04. Export ogłoszeń do zewnętrznych systemów

System daje możliwość połączenia z zewnętrznymi portalami przy pomocy metody API.

Platforma Mieszkaniowa - zbiór narzędzi służących interesom spółek z rynku nieruchomości

Zapewniamy deweloperom komfort realizacji zintensyfikowanej sprzedaży inwestycji oraz wspieramy sam proces sprzedaży. Umożliwiamy firmom pośredniczącym w obrocie nieruchomościami dostęp do dziesiątek tysięcy ofert mieszkaniowych i komercyjnych.



WYZWANIE

Stworzenie pierwszej w Polsce platformy łączącej pośredników nieruchomości z deweloperami oraz narzędzi do zarządzania procesami biznesowymi.

Największym wyzwaniem było to, że musieliśmy stworzyć Aplikację jedynie na podstawie wizji naszego Klienta. Właściciele Platformy Mieszkaniowej opisali nam jak widzą swój biznes, a to my musieliśmy skroić pod nich Aplikację.

METODOLOGIA PRACY

Trzy stworzone narzędzia są rozwijane od ponad 7 lat i na przestrzeni tego czasu tryb naszej pracy kilkakrotnie się zmieniał. Z klientem spotykaliśmy się co tydzień na warsztaty, a wewnątrz naszego zespołu od początku staraliśmy się trzymać metodologii scrum. Z czasem wszystko ewoluowało. Obecnie pracujemy agile, a cała komunikacja z klientem odbywa się ticketowo w ClickUp.

KLUCZOWE FUNKCJONALNOŚCI

Priorytetem było stworzenie ekosystemu, w którym wszystkie trzy aplikacje, będą ze sobą „rozmawiać”. Połączenie tych trzech bytów było kluczowe do spełnienia założeń biznesowych i przyspieszenia pracy.

01. Aktualizowanie oferty

Ofertę aktualizujemy ręcznie poprzez importy plików oraz poprzez połączenie z dziesiątkami deweloperów przez API.

03. Historia cen transakcyjnych

W bazie danych przechowujemy wszystkie zmiany cen nieruchomości z rynku pierwotnego i na tej podstawie tworzymy zaawansowane raporty analityczne.

02. Szybkie przekazywanie leadów

Musieliśmy zapewnić szybką wymianę leadów pomiędzy stronami, niezależnie od ich liczby, różnymi kanałami wymiany danych oraz mailowo.

04. Bezpieczeństwo

We wszystkich aplikacjach przechowujemy wrażliwe dane Klientów. Musieliśmy zadbać o to, żeby nikt niepożądany nie miał dostępu do tych danych.



Paweł Walczewski

co-founder & software developer


 +48 505 040 110

 pawel.walczewski@codefellow.pl

Rafał Zaręba

co-founder & software developer

 +48 692 535 434

 rafal.zareba@codefellow.pl

Jakub Daniel

software developer & new business

 +48 510 579 491

 jakub.daniel@codefellow.pl

codefellow.pl

Codefellow sp. z o.o. | ul. Jana Kazimierza 64/163 | 01- 248 Warszawa | kontakt@codefellow.pl

NIP: PL5223083362 | KRS: 0000662912